



Your Personal Coach in Sales
I Can Spread Your Business
Through Simply Contacts

L'intervento presso l'Azienda Cliente

- I miei interventi in azienda hanno sempre un approccio estremamente pratico; dopo aver individuato con la Proprietà i desideri e necessità di azione, raccolgo in modo customized sul campo le informazioni di mercato, e grazie ad una larga scala di database a mia disposizione ed un metodo sistematico di lavoro di ricerca, sviluppo una prima bozza di contatti di clienti e fiere con i quali intervenire.
- Anche l'attività di recupero di clienti che si sono un po' smarriti lungo il cammino rappresenta un obiettivo da non tralasciare, così come l'attività di recupero crediti ha una sua valenza ed importanza nella mia professionalità. Dispongo di diversi modelli di lettere di presentazione molto incisivi ed una capacità di contatto telefonico che mi permette di incontrare un'alta percentuale di consenso.
- I risultati sono visibili sia in termini di fatturato che di numero di nuovi clienti aperti e la collaborazione ne riceve un contributo creativo che permette di individuare insieme ulteriori ambiziosi obiettivi da raggiungere.
- Riuscendo a presentare l'immagine dell'Azienda con la quale collaboro con fede e professionalità poi i contatti sviluppati proseguono la loro collaborazione con fluidità e certezza, dando spazio ad ulteriori interventi di crescita.